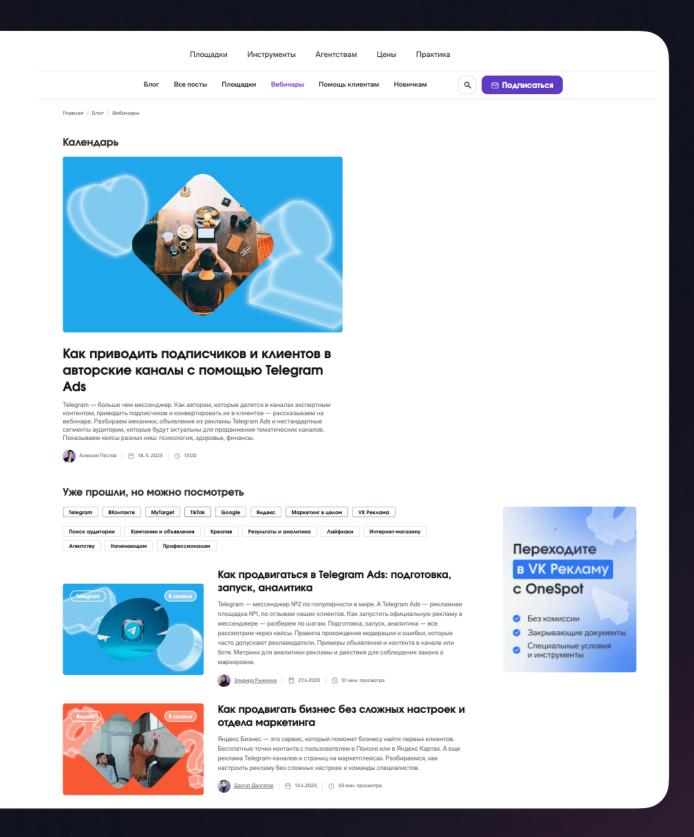


Пригодится в ближайший час

Запись вебинара

- Отправим по почте, на которую вы регистрировались
- Добавим в блог OneSpot

Смотрите записи эфиров, скачивайте презентации и узнавайте о предстоящих вебинарах первыми



Вопросы

Можно и нужно задавать в чате. Ответим после презентации

Если плохо слышно

- Перезагрузить страницу
- Зайти с другого браузера
- Зайти с другого устройства

Добавьте в закладки: https://onespot.one/webinars







Product marketing manager

Помогаю развивать продукты, тестировать новые гипотезы и улучшать результаты всех бизнес-показателей

t.me/onespot_for_ads

OneSpot — ваш партнер для закупки Telegram Ads

Все официально, нам рутина
— вам движение к продвижению
с вознаграждением







OneSpot подключает

Кабинеты и площадки

без комиссии

Улучшенный Telegram Ads

с комиссией



VK Реклама, ВКонтакте, VK AdBlogger





Яндекс Директ, Яндекс Бизнес, Яндекс ПромоСтраницы



Официальная реклама в ленте TikTok с оплатой в рублях



WOWBlogger, Telega.in, Nativity

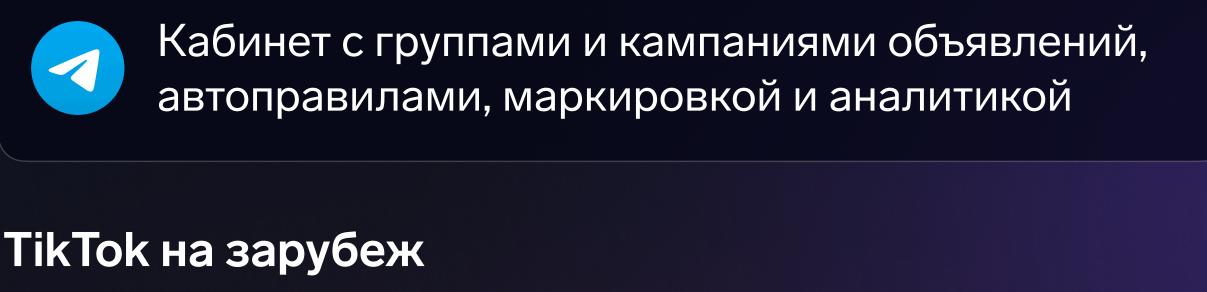
AdsGram — реклама в ТМА



Баннеры, GIF и видео внутри мини-приложений Telegram



Авито, 2ГИС



albato

Bitrix 24[©]



No-code решения в Яндекс Директ: без API и разработчика









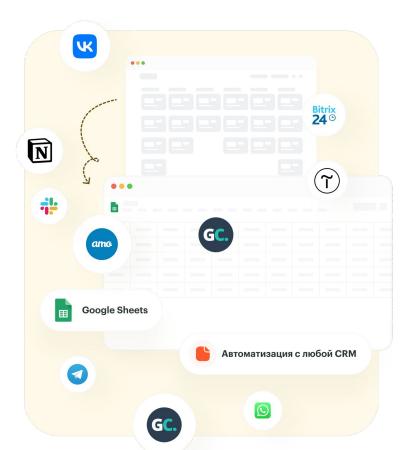




Павел Стенюшин PMM Albato



План



- 1 Что такое no-code и кому он нужен. Работа с API
- 2 C какими сервисами интегрировать Яндекс Директ
- 3 Как связать CRM и Яндекс Директ: передача сегментов, событий, статусов
- 4 Как автоматически обновлять Аудитории из CRM и таблиц
- 5 Как передать успешные сделки из CRM в Метрику для обучения кампаний



Что такое no-code подход

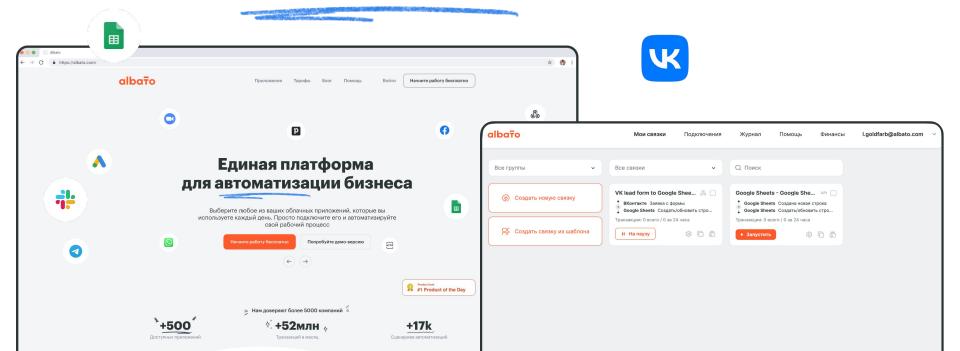






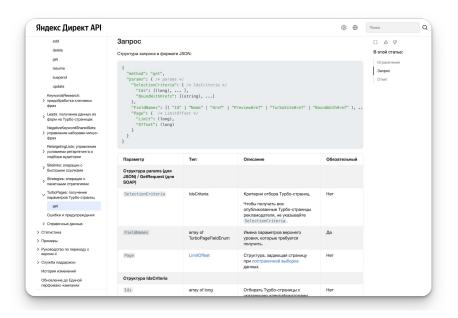
No-code автоматизация вашего бизнеса

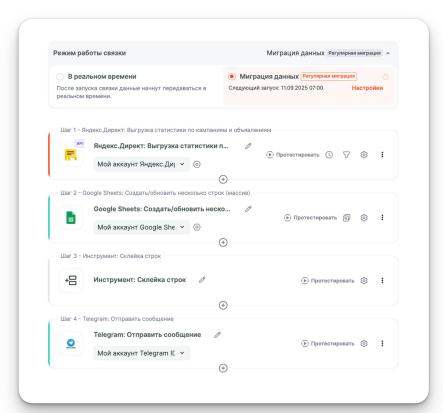






Разработка интеграций с помощью кода





Альбато

No-code представляет собой метод создания приложений, веб-сайтов, интеграций и мобильных приложений без необходимости написания программного кода.

Albato облегчает работу маркетологов, предлагая интуитивно понятные no-code решения для интеграции и автоматизации маркетинговых процессов, позволяя эффективно использовать мощь API без сложностей программирования.

Какая выгода от такого подхода?



Решение важных задачи без навыков программирования



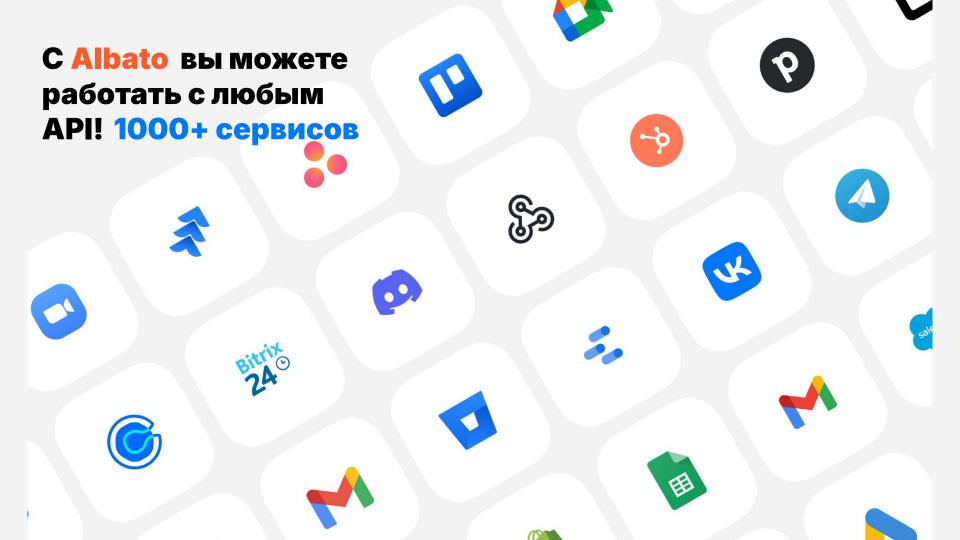
Выполнять свою работу быстрее или выполнять меньше ручной работы

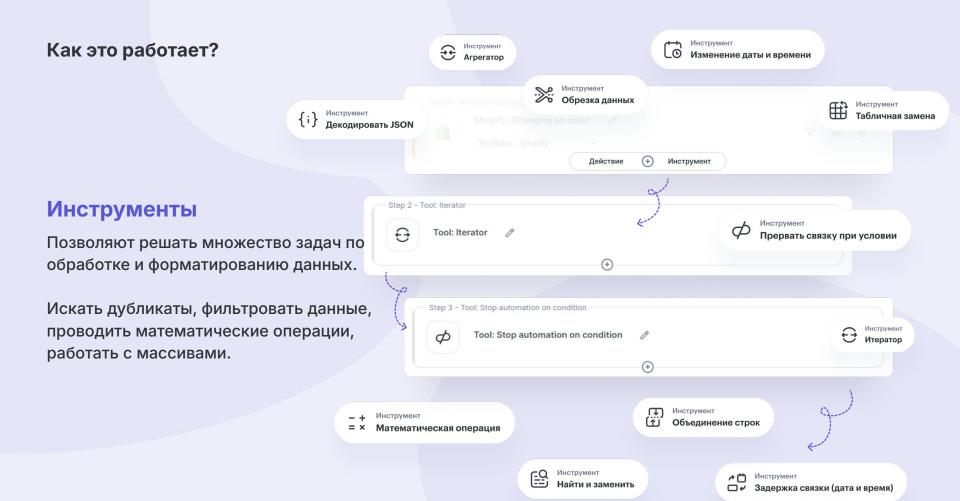
3

Экономия времени

4

Уменьшить количество ошибок





Как это работает Альбато

Режим по триггеру — автоматизацию запускает событие в выбранном вами сервисе.

Режим стриминг — режим позволяющий получать данные без привязки к конкретному событию, а по расписанию.

Режим миграции — режим стриминга данных, который позволяет загружать данные за произвольный исторический период времени.













Возможности интеграции с Яндекс Директ





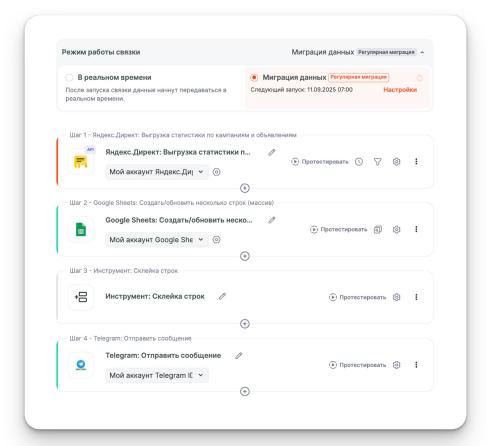
АРІ Яндекс Директа

Триггеры:

- Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям
- Выгрузка статистики по ключевым словам
- Выгрузка статистики UTM-меток с ключевыми словами
- Лиды с форм (Турбо страницы)
- Получить баланс
- Пользовательский отчёт

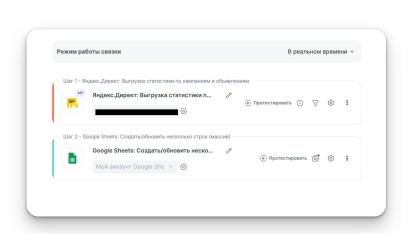
Действия:

- Вкл./выкл. показа объявлений по кампаниям
- Вкл./выкл. показа объявлений
- Получить баланс





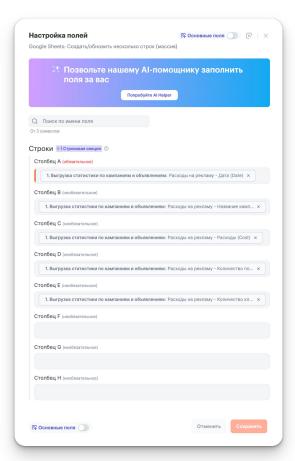
Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям

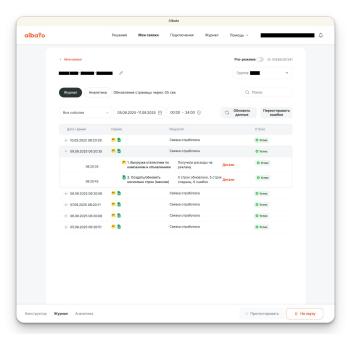


alba ī o	Решения Мои связки Подслочения Журнал Помощь ч	٥
	Настройте поля Яндекс Директ Вигрука статистики по кампаниям и объявлениям В С	
	Уровень детализации* □ По кампаним × Период загрузки*	
	□ □ Винра x Вилочать ли НДС в денежные суммы * □ □ □ В x	
	Фильтр по кампаниям Если не укажанть кампания в фильты, данные будут перидавться и по чевым кампаниям, созданным в рекламном кабените уже после элирок связам.	
	Тип кампании Е Есм не выбрано, то будут получены исе подподящие марчилы Принимать ли расходы с нутевой сумамой в отчете	
	Стменить Смеранить	
Конструктор Журнал Аналити		

Альбато

Создание отчёта

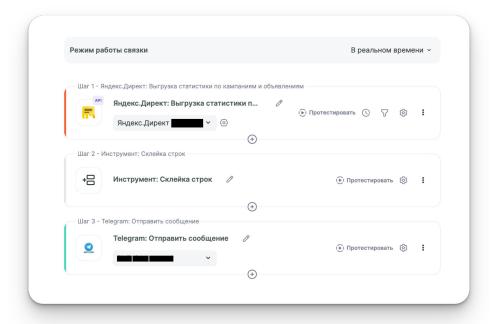




Дата и время запроса	2025-09-09 06:20:45
Строки - Количество элементов	5
Файл таблицы	3358322
Файл таблицы - Название	Аналитика ШММ Онлайн
Spreadsheet sheet	яд-швз соѕт
Spreadsheet sheet - Hazaawe	яд-швз соят
троки #1	
Результат	Вставлена новая строка
Столбец А	2025-09-08
Столбец В	РСЯ - шез - АВ
Столбец С	13013.35
Столбец D	17266
Столбец Е	188
троки #2	
Ресультат	Вставлена новая строка
Столбец А	2025-09-08
Столбец В	РСЯ - шаз - КЛ
Столбец С	10951.15
Столбец D	13709
Столбец Е	186
троки #3	
Результат	Вставлена новая строка
Столбец А	2025-09-08
Столбец В	РСЯ - шез - ИНТ
Cronfley C	0.00
Столбец D	258
Столбец Е	5

Альбато

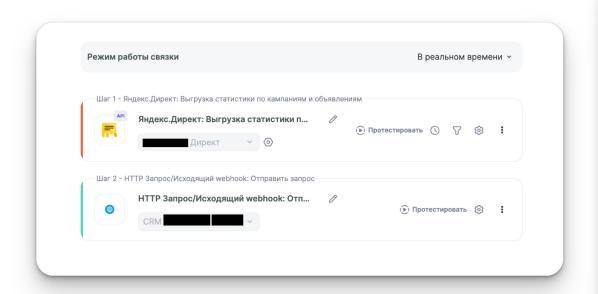
Отправка статистики в Telegram



	Расходы
Ди	апазон (обязательное)
1	≡ Bce ×
Pa	зделитель (необязательное)
Be	едите символы для разделения строк между собой
-	адите отторны для разделения в рок тежуу восон
C.	ТРОКОВАЯ СЕКЦИЯ [→] Строковая секция ①
В	Элемент строковой секции (обязательное)
П	
	Кампания:
	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Название камп ×
	Расходы:
	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Расходы (Cost) × ,
	Показы:
	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Количество по ×
	,
	Клики:
	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Количество кл ×
	CTR:
	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Процентное от ×
	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,
	AvgCpc:
	- 1
	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Средняя стоим ×
	/
	, Конверсии:
	, конверсии: 1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Количество ко \times



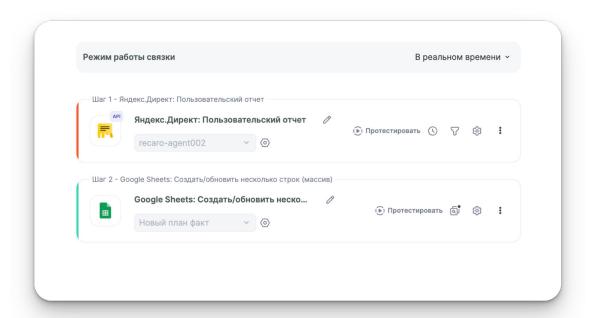
Выгрузка статистики в CRM



Pa	сходы
Диа	Пазон (обязательное)
=	Bce ×
Раз	делитель (необязательное)
,	
Вве	ците символы для разделения строк между собой
Ст	ОСКОВАЯ СЕКЦИЯ [] Строковая секция ①
	пемент строковой секции (обязательное)
1	пемент строковой секции (оокзательное)
П	Кампания:
Н	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Название камп ×
Н	Расходы:
н	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Расходы (Cost) ×
Н	Показы:
н	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Количество по $ \times $
н	L.
Н	Клики: 1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Количество кл ×
н	г. вы рузка статистики по кампаниям и объявлениям. Расходы на рекламу - количество кл X
н	CTR:
Н	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Процентное от ×
П	
н	AvgCpc:
н	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Средняя стоим ×
	, Конверсии:
н	
	1. Выгрузка статистики по кампаниям и объявлениям: Расходы на рекламу - Количество ко ×



Пользовательский отчёт

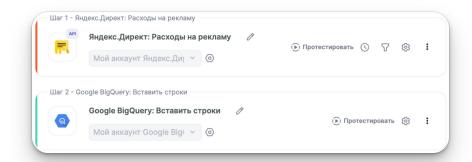


liaci	ройте поля	×
Яндек	с.Директ: Пользовательский отчет	
Перио	д загрузки *	
:≡ (Сегодня х	
Включ	нать ли НДС в денежные суммы *	
:≡(Да ×	
Фильт	р по кампаниям	
	е указывать кампании в фильтре, данные будут передаваться и по новым кампаниям, созданным в рекламн те уже после запуска связки	OM
Тип ка	мпании	
Если не	в выбрано, то будут получены все подходящие варианты	
Прини	імать ли расходы с нулевой суммой в отчете	
	Да ×	
Группі	ировка данных	
	да ×	
Назва	ния полей*	
(Доля отказов в общем количестве визитов, в процентах х	
:= (Дата, за которую приведена статистика ×), Средняя позиция показа объявления × ,	
:=		



Интеграция Яндекс Директа с

базами данных



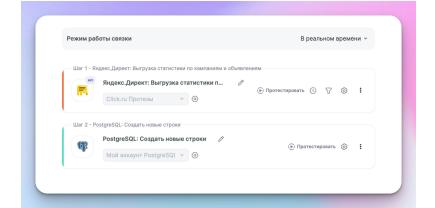
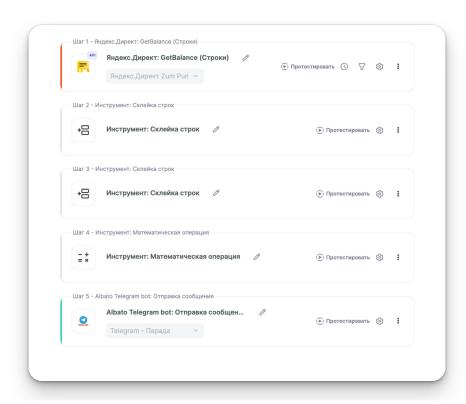
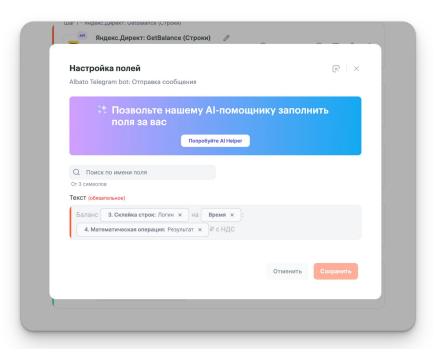


	График запуска		Ш Инструкция		
	Выбор сценария				
	Каждый день			~	
	Когда запускать связку				
	Время	Частот	а запроса ①		
	01:00 — 02:00 🕓	24 ча	ca	,	
			Сбросить	Сохранить	
троки () стр	OKUBBS COKIINS (2)				
day (необязатель					
	статистики по кампаниям и объявлениям: Р	lacvoni, ua poveatev -	Tara (Data) v		
	статистики по кампаниям и ооъявлениям: Р	асходы на рекламу - ,	data (pare) x		
date impressions (Her					
1. Выгрузка	статистики по кампаниям и объявлениям: Р	асходы на рекламу -	Количество по х		
integer					
clicks (необязате	льное)				
1. Выгрузка	статистики по кампаниям и объявлениям: F	асходы на рекламу - І	Количество кл ×		
integer					
cost (необязателя	ьное)				
	статистики по кампаниям и объявлениям: Р	асхолы на рекламу -	Расхолы (Cost) х		
numeric					
utm_campaign	(unofferenters upo)				
	статистики по кампаниям и объявлениям: Р	асходы на рекламу -	Название камп ×		
text					
utm_source (нес	обязательное)				
yandex					
yandex					
	еобязательное)				
text utm_medium (H	еобязательное)				
text utm_medium (He	еобязательное)				
text utm_medium (HI paid text					
text utm_medium (He					
text utm_medium (Ho paid text campaign_id (He		асходы на рекламу - І	D кампании (С ×		



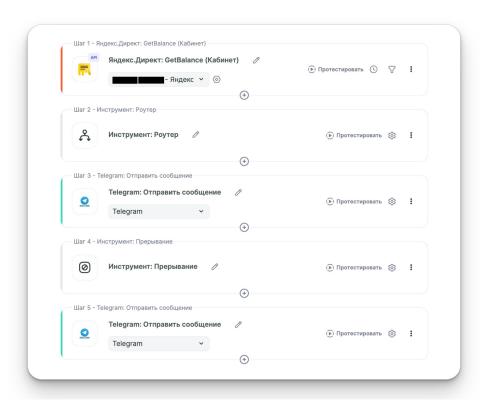
Баланс аккаунта

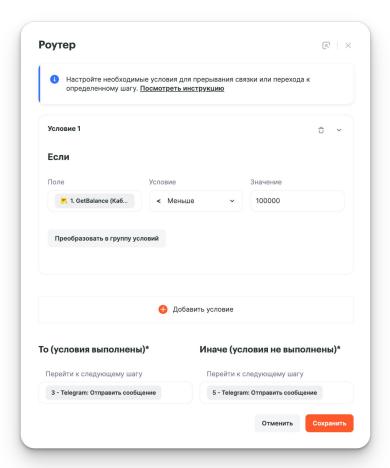






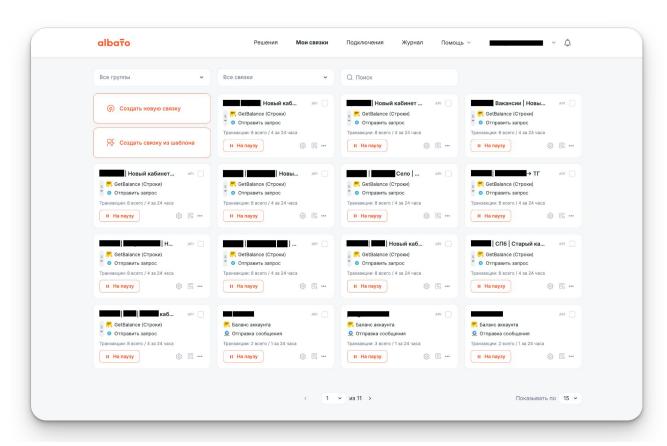
Баланс аккаунта







Баланс аккаунта

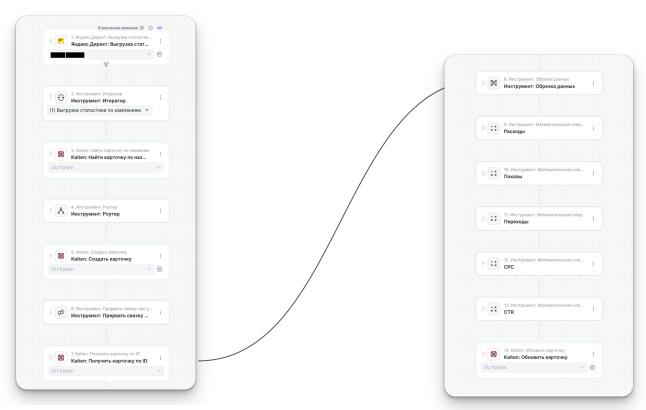




Интеграция с таск-трекерами

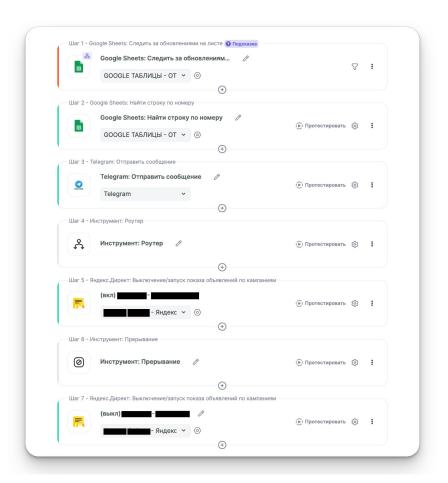
Kaiten — российская платформа для управления проектами и выстраивания рабочих процессов внутри компании.

Сервис позволяет ставить задачи и контролировать дедлайны, видеть общий прогресс команды.





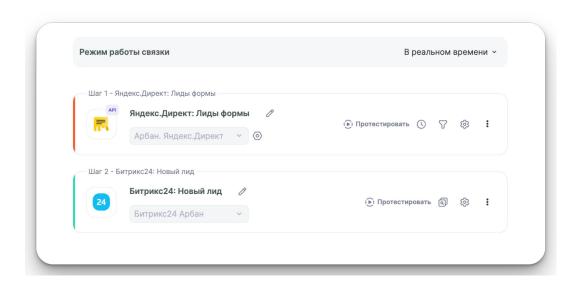
Остановка или запуск объявлений по триггеру



Альбато

Лидогенерация с Турбо-страниц

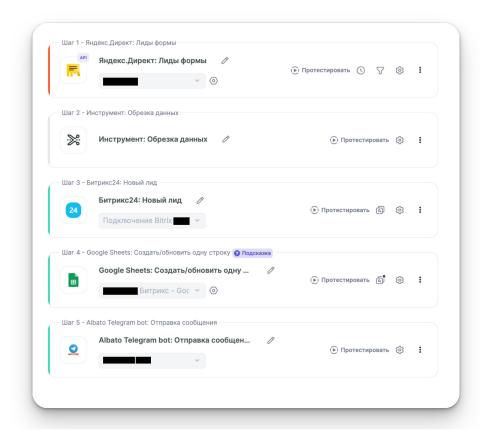
Лиды из Яндекс. Директа напрямую в вашу CRM – без кода и в течение минуты



Более 40 CRM + custom



Лиды с Турбо страниц



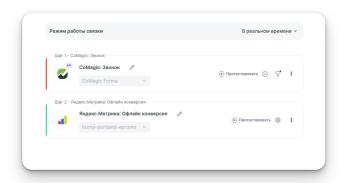


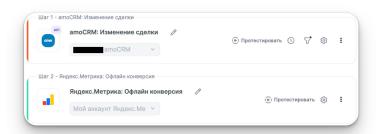
Что такое офлайн-конверсии

Офлайн-конверсии в Метрике — это продажи, которые не отслеживаются напрямую на вашем сайте, но регистрируются другими способами, например в CRM-системе.

Допустим, пользователь изучает товар на сайте, а завершает покупку офлайн: в магазине или по телефону.

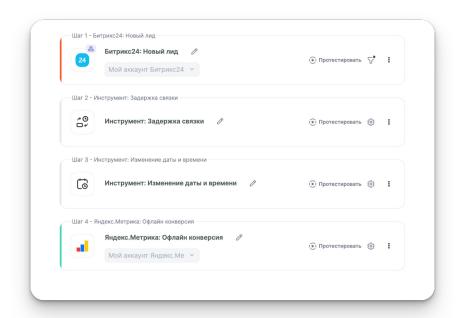
Отслеживание данных об офлайн-конверсиях дополняет вашу статистику действиями вне сайта. Это даёт полное представление об эффективности рекламных кампаний.







Передача офлайн-конверсий



Полученная информация поможет ещё точнее оценивать эффективность каналов привлечения аудитории, лучше понимать, как клиенты приходят к покупке, и использовать эти конверсии для оптимизации рекламы в Директе на реальных продажах.

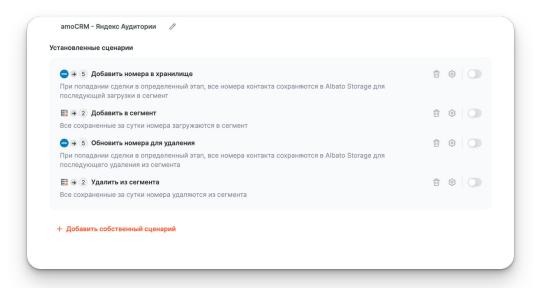
Счётчик (обязательное)		
≡ ×		
ID посетителя/yclid (обязательное)		
1. Новый лид: metrikaClientId х		
Дата и время конверсии (<mark>обязательное)</mark>		
3. Изменение даты и времени: Изменённые дата и п	время х	
Цель (обязательное)		
callandemail		
Цена цели (необязательное)		
Валюта (необязательное)		
Комментарий (необязательное)		
1. Новый лид: Источник (название) х		



Автоматически выгружайте данные из CRM/CDP в Яндекс. Аудитории для ретаргетинга в Яндекс. Директ

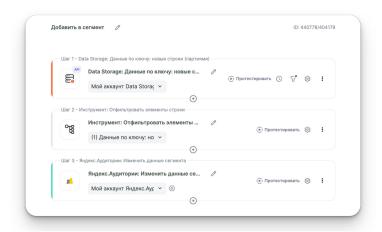
Яндекс. Аудитории — сервис, который позволяет использовать собственные данные о целевой аудитории, а также данные Яндекса для настройки кампаний в Яндекс Директе и ADFOX. Чтобы реклама всегда оставалась актуальной, сегмент в Яндекс. Аудиториях стоит обновлять регулярно. В этом случае:

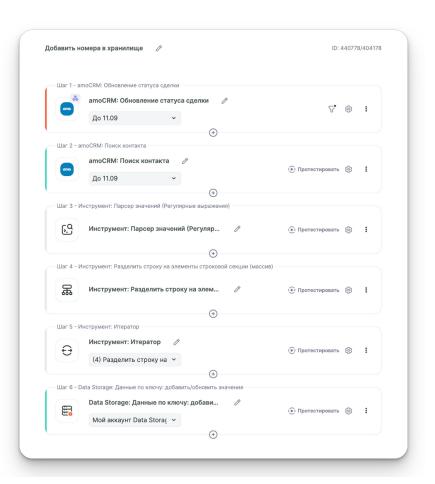
- новые лиды будут автоматически добавляться в аудиторию для показа рекламы
- клиенты, с которыми сделки уже закрыты, будут автоматически исключаться из показов





- Новые лиды из CRM сразу попадают в аудиторию для показа рекламы
- Клиенты с закрытыми сделками исключаются автоматически
- Сегменты обновляются регулярно и без блокировок







Настройка автоматизаций





Сбор данных в Power BI с последующей визуализацией



Бесплатная помощь в настройке связок

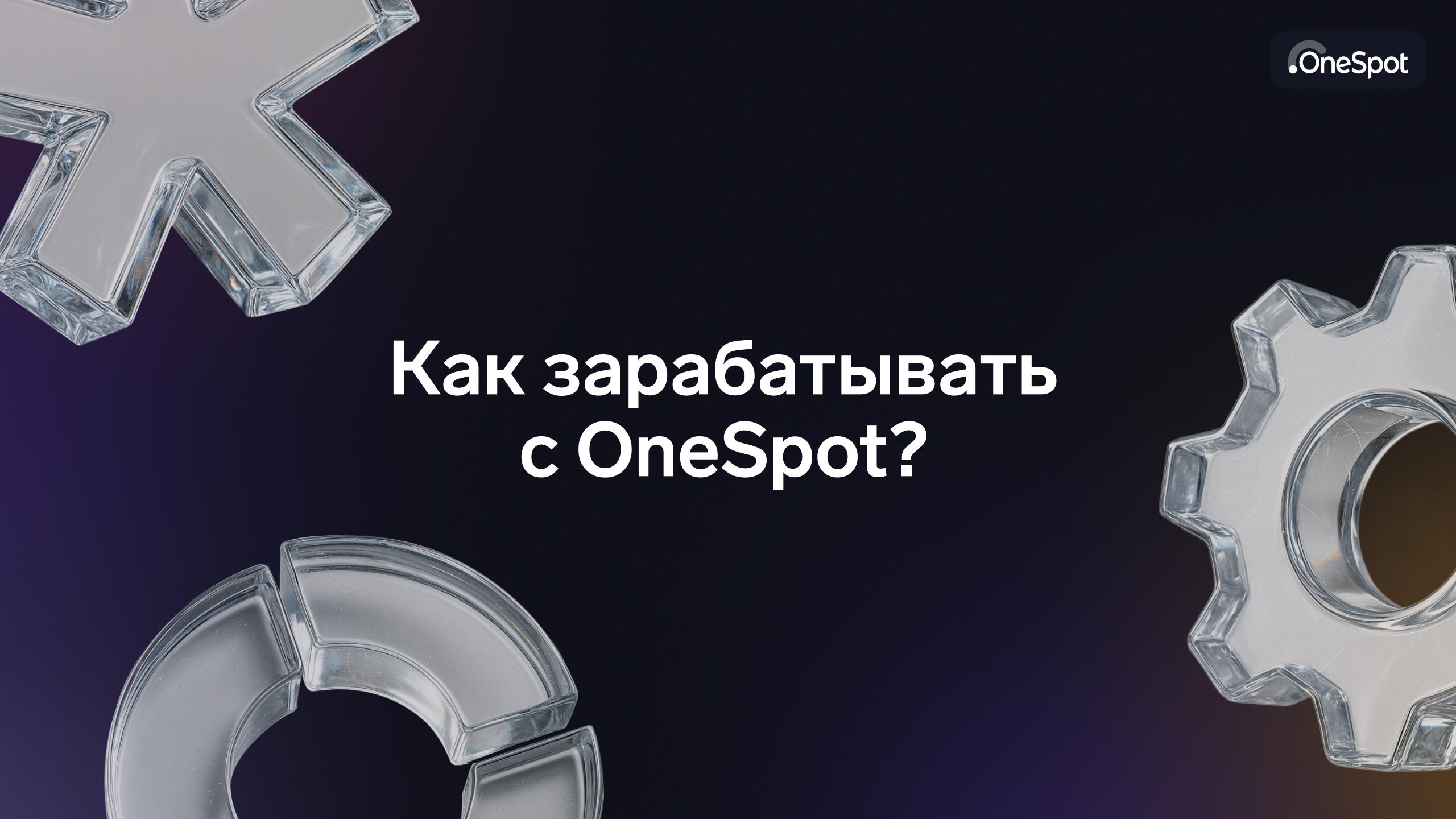




Вопросы?

- @steniushin
- p.stenyushin@albato.ru







Реферальная программа OneSpot

Николай

Приглашенный №1

530 000 ₽

Потраченный бюджет

Вознаграждение Заработок

166 000 ₽

Доход сети

Ирина

Приглашенный №2

4 000 08

Потраченный бюджет

3%

7%

Вознаграждение

11,5%

Вознаграждение

126 500 ₽

37 100 ₽

2 400 ₽

Заработок

Заработок

Алексей

Приглашенный №3

1 100 000 ₽

Потраченный бюджет

Приглашенный 2

Сплит — 10/90

Ирине — 240 ₽

Вам — 2160 ₽

Приглашенный 3

Сплит — 50/50 Алексею — 63250 ₽

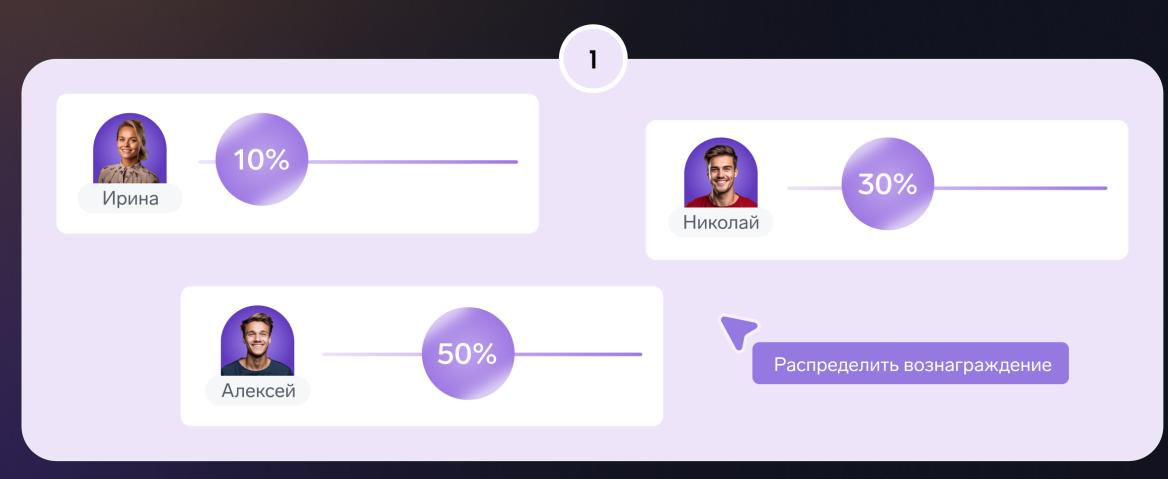
Вам — 63250 ₽

Сплит — 30/70 Николаю — 11130 ₽ Вам — 25970 ₽

Приглашенный 1



Реферальная программа OneSpot



Рефералы Алексея

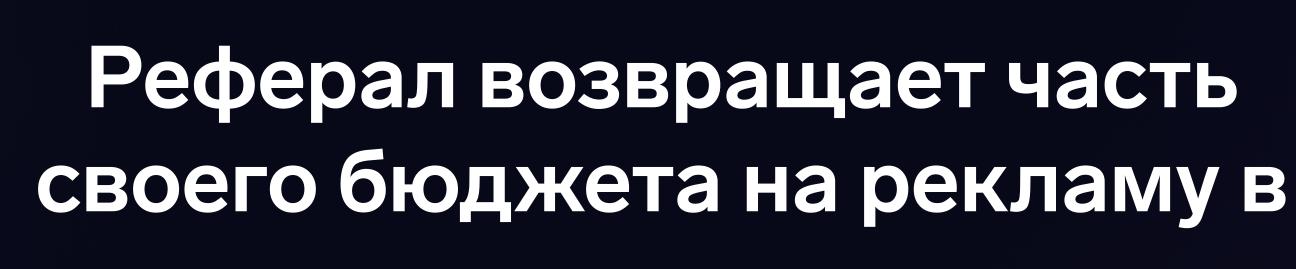
Бюджет на рекламу — 1 млн. Руб Алексею и рефералам — 57 500 ₽ Вам — 57 500 ₽

Всего вы заработали: 25970 + 2160 + 63250 + 57500= **148 880 рублей**



Главный оффер



















Даже если вы установите долю 90/10 от общего процента то это предложение все равно будет лучше, чем у некоторых сервисов

Как стать партнером OneSpot?

И зарабатывать на рекомендациях и клиентах



Зарегистрируйтесь в OneSpot и отправьте заявку на участие

2

Расскажите о себе в небольшом интервью и получите грейд



3

OneSpot

Создайте первую ссылку и рекомендуйте сервис потенциальным клиентам



Форма работы: юридическое лицо или самозанятость



Дарим подарки и возможность зарабатывать



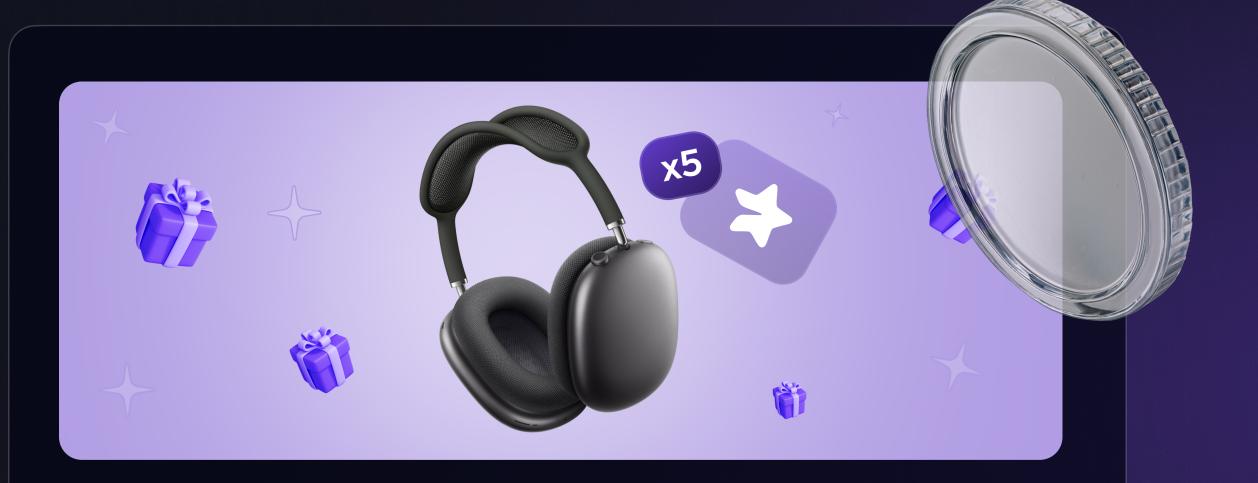
Среди приглашающих

Привлеките как можно больше рефералов с 1 марта по 31 октября 2025 года. Рефералы — пользователи, которые пополнили баланс OneSpot и потратили от 15 000 рублей на рекламу

1 место: смартфон iPhone 16

2 место: часы Apple Watch 8

3 место: наушники Apple AirPods Pro



Среди приглашенных

Израсходуйте как можно больше средств на оплату рекламы через OneSpot с 1 марта по 31 октября 2025 года, и получите вознаграждение

1 место: наушники Apple AirPods Pro Max

2-6 места: подписка Telegram Premium на 12 месяцев



OneSpot

Сервис для управления Telegram Ads

NEW

- 01. Массовое создание, редактирование, копирование и остановка объявлений
- 02. Группировка объявлений для удобного управления и анализа
- 03. Возможность автоматического создания кампании «одно объявление один канал»
- **04.** Автоматическая загрузка статистики каждые 30 минут или по запросу
- **05.** Автоправила: автоматическая корректировка ставок, бюджетов и расписания показов
- 06. Подбор каналов и аудитории с помощью встроенных сервисов

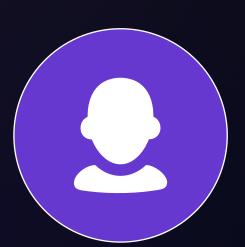




Как еще мы можем сотрудничать?



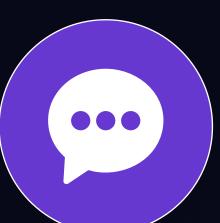




Поделимся экспертизой

Пригласите нас в качестве спикеров

Мы подключаем сотни рекламных кабинетов каждый месяц: знаем и видим, как работает реклама



Расскажем о вас в блоге

Ежемесячный охват — 38 000

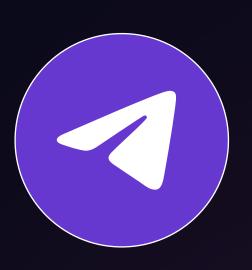
Готовы написать вместе с вами статью, гайд или инструкцию



Напишем вместе кейс

С вас данные — нас готовый материал

Запускайте рекламу в OneSpot, делитесь успехом и находите новых клиентов с помощью контент-маркетинга



Подружимся в Telegram

@onespot_for_ads — 10 000 подписчиков

Сделаем совместный материал для наших Telegram-каналов и обогатим аудиторию подписчиков

.OneSpot

Нас выбирают



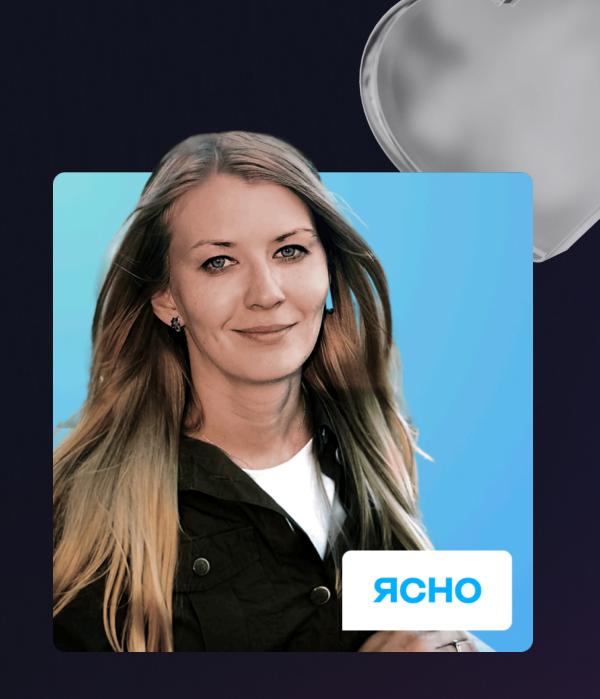
digital-агентства BÜRO

интернет-маркетолог Максим Мажанов



автор канала Digital-Лёша | о рекламе

Telegram-маркетолог Алексей Пестов



сервис поиска психолога Ясно

Head of acquisition Мария Воробьева



сеть магазинов товаров для дома COZY HOME

Руководитель digital-маркетинга Артем Разгоняв

4000+ брендов уже с нами





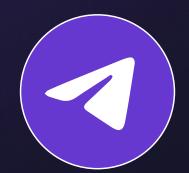


ЛАЙФХАКЕР





Бесплатная консультация с экспертами по интернетрекламе



Александра Рубцова:

https://t.me/sasha_onespot

